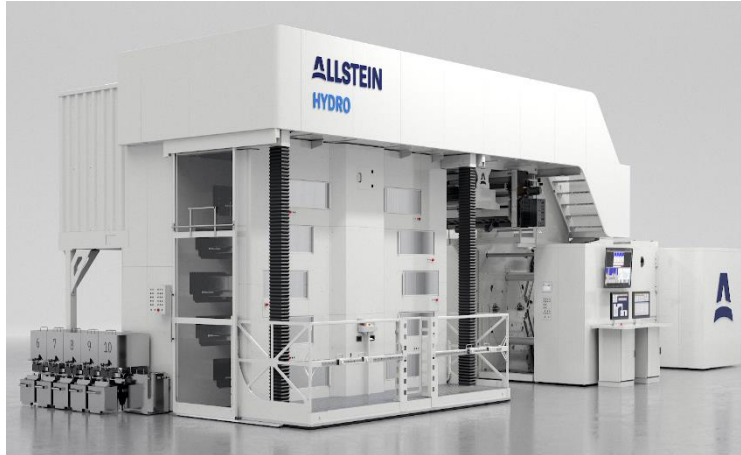


„Jeder Mensch verdient den bestmöglich passenden Job und Arbeitgeber“ – jeden Tag setzen wir alles daran, diese Mission Realität werden zu lassen. Wir wissen, dass wir nur als Team erfolgreich sein können. Daher legen wir bei Allstein Wert auf ein freundliches Miteinander, transparente Kommunikation, schnelles Übernehmen von Verantwortung – und jede Menge Spaß an (und bei) der Arbeit!



Das sind wir:

Die Allstein GmbH in Herford ist als Hersteller qualitativ hochwertiger Flexodruckmaschinen in der Branche bekannt und geschätzt. Mit ca. 150 Mitarbeitern liefern wir weltweit Maschinen, die auf die hohen Ansprüche unserer Kunden individuell abgestimmt werden. Ständige Innovationen mit hoher Kundenorientierung bestimmen unser tägliches Handeln. Eigene modernste Fertigungsmöglichkeiten stellen den hohen Qualitätsstandard insbesondere unserer Schlüsselteile sicher.

Um diese Position zu festigen bzw. weiter auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Termin zur Verstärkung unseres Teams

Sales Manager (m/w/d)

Das sind deine konkreten Aufgaben:

- Als Sales Manager sorgst du für einen optimalen Vertrieb unserer Produkte bei Kunden weltweit
- Durch Kundenbesuche, Präsentationen und Fachmessen pflegst du die bestehenden Kundenkontakte und baust neue Beziehungen auf
- Du gewinnst das Vertrauen potenzieller Kunden und überzeugst diese vom Mehrwert unserer innovativen Lösungen
- Du vertiefst deine Vertriebskenntnisse in einem dynamischen sowie stark wachsenden Unternehmen und begeisterst die Kunden von unseren Produkten im Bereich Neukundengewinnung
- Als Teil unseres erfolgreichen Sales-Teams bist Du motiviert neue Kunden anzusprechen, für uns zu gewinnen und sie in allen Phasen der Vertragsbeziehung kompetent zu beraten
- Du bist verantwortlich für die technische Beratung der Kunden, Angebotserstellung und –verfolgung, sowie Verhandlung der kaufmännischen Rahmenbedingungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Du stimmst dich mit der Vertriebs- und Marketingleitung bezüglich weiterer Wachstumsmaßnahmen ab

Was dich auszeichnet:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium zum Wirtschaftsingenieur oder Wirtschaftswissenschaftler mit technischem Hintergrund oder vergleichbare Ausbildung
- Du bringst mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise im (Flexo) Druckwesen mit und verstehst es, Entscheidungsträger von den Vorteilen innovativer Technologien zu überzeugen
- Du begeisterst Dich für den Vertrieb von erklärungsintensiven Produkten und arbeitest zielorientiert an Deinen Erfolgen.
- Außergewöhnliche Kommunikations- und Präsentationsstärke zeichnen Dich aus
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Mit MS-Office-Anwendungen gehst Du routiniert um
- Hohe Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative, Organisationsvermögen und die Fähigkeit in hektischen Zeiten einen kühlen Kopf zu bewahren zeichnen dich aus
- Eine hohe Reisebereitschaft ist für dich selbstverständlich

Das bieten wir:

- Ein äußerst spannendes, verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabenportfolio
- Die Möglichkeiten, deine Ideen und Kreativität einzubringen und eigenverantwortlich spannende Themen zu bearbeiten
- Ein gut funktionierendes Team mit netten Kolleg*innen, die mit Leidenschaft bei der Sache sind und gemeinsam zum nachhaltigen Wachstum unseres Unternehmens beitragen wollen
- Ein innovatives Unternehmen mit technisch versierten und engagierten Teams
- Einen offenen und regelmäßigen Austausch mit deiner Führungskraft, die bei uns die persönliche Weiterentwicklung der Mitarbeiter*innen immer im Blick hat, darüber hinaus natürlich fachliche Weiterbildungen je nach Bedarf
- Eine attraktive Vergütung
- Eine unternehmensweite Du-Kultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Firmenzuschuss zur Sportnavi.de Mitgliedschaft und die Möglichkeit für ein Job-Rad Leasing

Wir freuen uns, dich kennenzulernen!

Bewirb dich jetzt direkt bei uns bewerbung@allstein.com unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Gehaltswunsches und zeig' uns, dass Du es draufhast.

Übrigens: Es muss kein "Oldschool"-Anschreiben sein! Beantworte uns doch einfach diese drei Fragen: Was zeichnet dich persönlich und fachlich aus? Wieso möchtest Du genau diesen Job? Und: Warum möchtest Du zu uns? Wir sind gespannt auf deine Antworten.

Du hast vorab noch Fragen? Kontaktiere uns direkt per Telefon: 05221 – 69499 10
Allstein GmbH, Bunsenstraße 24, 32052 Herford, Germany